ECO Partner System

Eine echte WIN-WIN Partnerschaft. Der Kunde und der Service bleiben beim Partner.

REALCLOUD

Enterprise Solution Provider
für Deutschland

REALCLOUD ECO Partner System

Die REALCLOUD Services GmbH ist ein Enterprise Solution Provider aus Berlin und bietet Enterprise Cloud Lösungen deutschlandweit nur exklusiv über ein ECO Partner System an. Die Partner beziehen somit von der REALCLOUD Lösungen und Services und bieten diese als eigene Lösungen bzw. Services, oder als Bestandteil solcher, Ihren Endkunden an. Der Endkunde bleibt zu 100% beim Partner. Einen direkten Vertrieb durch die REALCLOUD an Endkunden existiert nicht.

Ihre Motivation REALCLOUD Partner zu werden

ERFAHRUNG

Sie haben bereits erste Erfahrungen mit kleinen bis mittleren Transformationsprojekten gesammelt und möchten weitere Kunden in die Cloud begleiten.

LEADS / NEUKUNDEN

Sie haben eigene Ressourcen in den REALCLOUD Lösungsbereichen und sind an Neukunden und Projektgeschäften im Bereich Cloud interessiert.

CLOUD PARTNER

Sie sind mit dem Thema Cloud vertraut und suchen nach einem Cloud-Partner, der komplette und maßgeschneiderte Enterprise IT-Lösungen zuliefert.

INVESTMENT

Sie selbst möchten nicht das Investment in ein eigenes Rechenzentrum, eigene Infrastruktur, eigene Ressourcen und eigene Cloud-Services investieren.

SERVICES

Sie möchten Ihr bestehendes Service-Portfolio erweitern und Ihren Kunden zusätzliche Cloud Services anbieten.

KONKURRENZ

Kunden von Ihnen sind möglicherweise schon zu einem anderen Cloud-Anbieter oder zu einem anderen Systemhaus gewechselt.

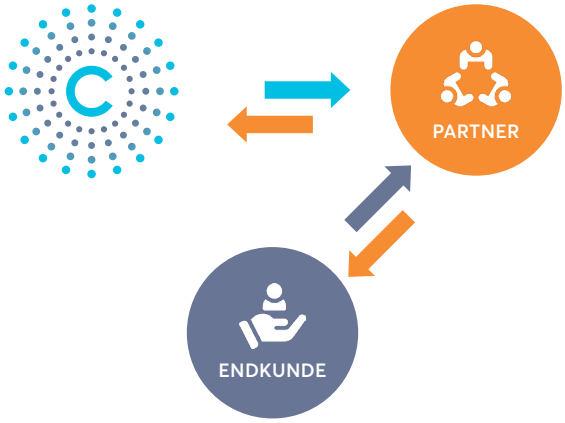
MARKTWACHSTUM

Sie kennen die großen Wachstumsraten, die in den kommenden 10 Jahren in das Thema Cloud investiert wird und möchten davon profitieren.

ABGRENZUNG

Die Kunden und die Services bleiben beim Partner - klare Leistungsabgrenzung zwischen Partner und REALCLOUD.

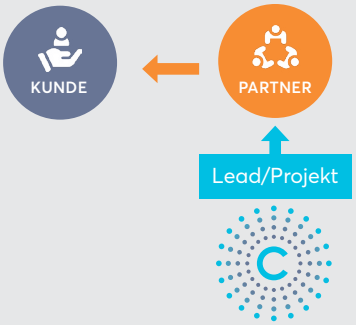
Transparente Zusammenarbeit auf Augenhöhe



Das ECO Partner System der REALCLOUD ist eine echte WIN-WIN Partnerschaft auf Augenhöhe. Sie behalten Ihren Kunden, gewinnen Neukunden und verkaufen zusätzliche Services.

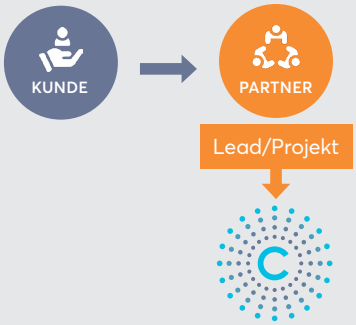
Partner sind IT-Systemhäuser, IT-Dienstleister, Ingenieurbüros, aber auch Cloud Beratungsunternehmen. Das ECO Partner System der REALCLOUD ermöglicht es Partnern, für ihr Kundenprojekt genau die Ressourcen zu erhalten, die das Projekt entsprechend den Anforderungen benötigt.

Varianten der Zusammenarbeit



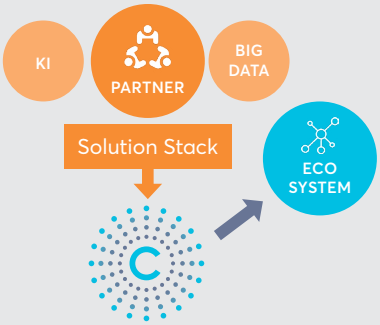
1. Projekte & Neukunden

Realisieren Sie als Partner attraktive Projekte und gewinnen Sie Neukunden. REALCLOUD liefert Ihnen vorqualifizierte Leads und Projekte für die Umsetzung und Sie verdienen neben dem Projekt zusätzlich am Verkauf der REALCLOUD Lösungen.



2. Reselling & Portfolio

Erweitern Sie Ihr Portfolio mit den REALCLOUD Enterprise IT-Lösungen und bieten Sie diese zusätzlich mit eigenen Services Ihren Endkunden an. REALCLOUD unterstützt Partner bei Bedarf in allen Phasen – von der Projektgewinnung bis zur Realisierung.



3. Innovative Lösungen

Sie haben eine interessante Lösung eines Herstellers in den Bereichen IT-Security, Big Data, KI/AI etc., die für das ECO Partner System interessant sind und möchten diese über unser ECO Partner System anbieten.

Partnermodelle und Partnerstufen

Reseller Partner

Reseller verkaufen die REALCLOUD Lösungen an Endkunden. Kleinere, mittlere Systemhäuser oder IT-Dienstleister, Unternehmen der Softwareentwicklung, Anbieter für Bürokommunikation, Ingenieur-büros oder Agenturen. Da im Lösungsbereich kaum oder keine Kompetenz besteht, kann sich der Registered für die Umsetzung eines Projektes an REALCLOUD oder einen ECO Partner wenden. Der Affiliate vermittelt den Kontakt zum Endkunden.

REALCLOUD RESELLER PARTNER AFFILIATE

REALCLOUD RESELLER PARTNER REGISTERED

Competence Partner

Competence Partner verkaufen und implementieren REALCLOUD Lösungen bei Endkunden. Mittlere bis große Systemhäuser oder IT-Dienstleister. Partnerstufen Bronze, Silber und Gold mit unterschiedlichen Umsatzzielen im Kalenderjahr. Der Competence Partner wird nach seiner Produkt/Herstellerkompetenz sowie Servicekompetenz hin eingestuft, wie z.B. Workplace und Citrix oder IP Telefonie und Unfiy.

REALCLOUD COMPETENCE PARTNER GOLD

REALCLOUD COMPETENCE PARTNER SILVER

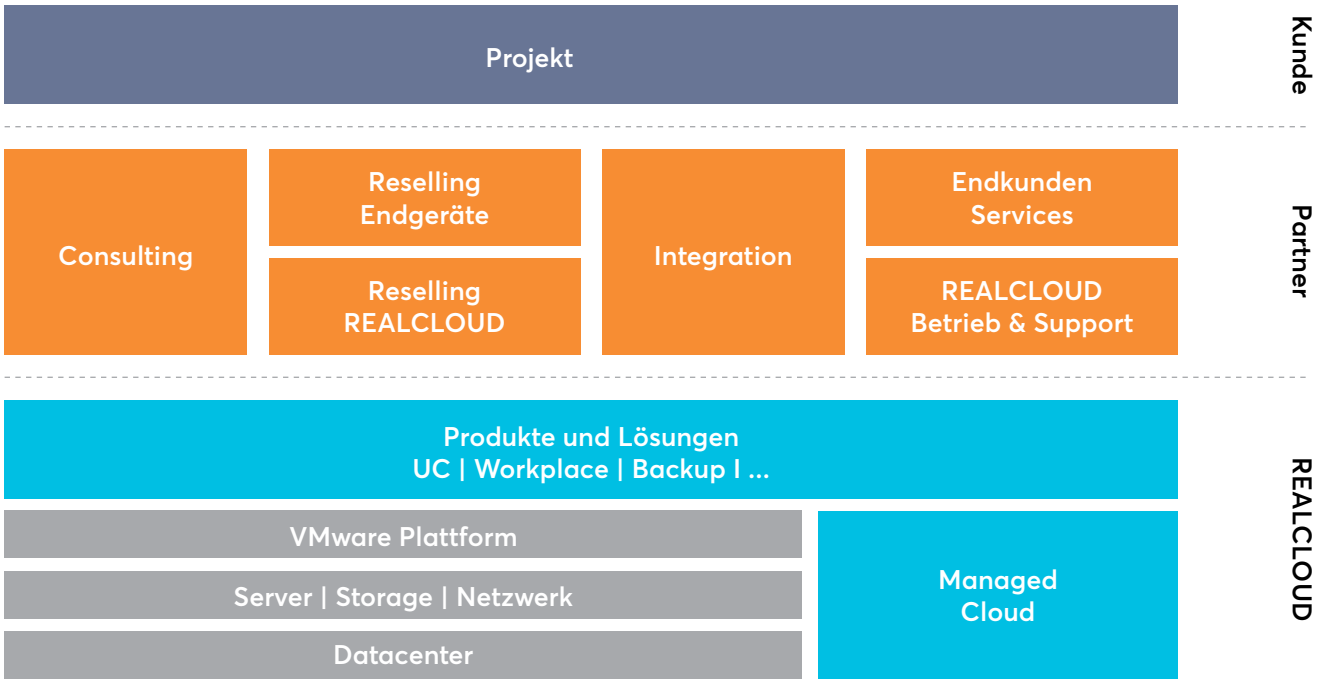
REALCLOUD COMPETENCE PARTNER BRONZE

Unsere Partnermodelle im Detail

	Reseller Partner		Competence Partner		
	Affiliate	Registered	Bronze	Silber (White Label)	Gold (White Label)
Business	Vermittlung	Weiterverkauf	Weiterverkauf, Implementierung, Services	Weiterverkauf, Implementierung, Services	Weiterverkauf, Implementierung, Services
Zielgruppe	Consulting/ Ing. Büro	IT-Systemhaus Klein	IT-Systemhaus Mittel; CSP	IT-Systemhaus Mittel + Groß; CSP	IT-Systemhaus Mittel + Groß; CSP ISP
Umsatzziel in € p.a.	-	-	250 TSD	500 TSD	1.000 TSD
Zertifizierung	-	1 Sales	1 Sales 1 Technik	2 Sales 2 Technik	4 Sales 4 Technik
Allg. Discount	auf Anfrage	auf Anfrage	auf Anfrage	auf Anfrage	auf Anfrage
Projektdiscount	-	-	auf Anfrage	auf Anfrage	auf Anfrage
White Labeling	-	-	-	Ja	Ja
Solution Supplier	-	-	-	-	Ja

Leistungsabgrenzung

Die Services und der Endkunde bleiben beim Partner, die REALCLOUD bietet lediglich die Plattform aus der Cloud. Der Partner berät seinen Endkunden zu möglichen Szenarien ein Business Cloud Modell zu implementieren. Außerdem ist er für die Transformation von Daten und Applikationen in die Cloud verantwortlich, unterstützt den Endkunden bei der Integration möglicher Komponenten vor Ort und übernimmt den Managed Service.



Vorteile des REALCLOUD ECO Partner Systems

Partner Support - Gemeinsam stark

REALCLOUD bietet nach jeweils eigener Entscheidung sowohl kostenlose als auch kostenpflichtige Unterstützung für Partner des REALCLOUD ECO Partnersystems an. Der Umfang der Unterstützung richtet sich in der Regel nach der jeweiligen Partnerstufe, nach den generierten Umsätzen und den vorhandenen Zertifizierungen. Die Unterstützung ist grundsätzlich eingeteilt in die Bereiche Marketing, Vertrieb und Technik. Sie unterliegt der Fortentwicklung durch REALCLOUD und gestaltet sich derzeit wie folgt:

Unterstützung im Bereich Marketing

- Events
- Webinare
- Newsletter
- Werbematerialien
- White Labeling
- Partnerportal

Unterstützung im Bereich Vertrieb

- Presales Support
- Leads / Neukunden
- Sales Schulung
- Projektregistrierung
- Angebotskonfigurator
- Vertriebs-Guide

Unterstützung im Bereich Consulting

- Consulting Support
- Implementierungs Support

Nächste gemeinsame Schritte

1. KENNEN-LERNEN

- Persönlicher Termin
- Webex, Telefonat
- Partner-Fragebogen

2. VERTRAG

- Business Plan
- Partnervertrag

3. VOR-BEREITUNG

- Zertifizierung
- Event
- Akquise

4. PROJEKT

- Erstrunde
- Start Zusammenarbeit

5. BUSINESS DEVELOPMENT

- Endkunden-Pipeline
- Lead Generierung
- Kundenevents

Kontaktieren Sie uns, wir beraten Sie gerne persönlich!

E-Mail: info@realcloud.de
Tel.: +49 30 233 22 29 – 0

REALCLOUD

Enterprise Solution Provider
für Deutschland

REALCLOUD Services GmbH
Nonnendammallee 15 | 13599 Berlin

T: +49 30 233 22 29-0 | F: +49 30 233 22 29-99
M: partner@realcloud.de

www.realcloud.de
/companies/realcloudservicesgmbh
/company/realcloud-services