



Head of Sales (M/W)

Berlin-Friedrichshain

REALCLOUD ist ein deutscher IT-Enterprise Solution Provider mit Sitz in Berlin. Das Unternehmen betreibt zwei Rechenzentren an den Standorten Berlin und Frankfurt am Main. Mehr als 165 Kunden vertrauen auf unsere Lösungen und Services. Die bewährten Enterprise IT-Lösungen der REALCLOUD richten sich an den deutschen Mittelstand. 2019 starten wir durch und werden einen deutschlandweiten Rollout umsetzen. Starte Deine Karriere bei REALCLOUD und werde Teil eines starken, professionellen und begeisterten Teams im Herzen von Berlin.

Diese Aufgaben erwarten Dich:

- Aufbau, Führung und Coaching eines Sales Teams mit Sitz in Berlin Friedrichshain
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung der Vertriebsstrategie mit der Geschäftsleitung
- Implementierung von Strukturen und Potenzialanalyse für die zukünftige Ausrichtung
- Planung, Durchführung und Erfolgskontrolle von Vertriebsaktionen mit dem Marketing
- Erstellung von Angeboten und Verträgen, Optimierung des Verkaufsprozesses
- Beteiligung an der Erstellung des Forecasts und Budgets
- Aufbau und Betreuung von Geschäftsbeziehungen zu Herstellern und strategischen Partnern
- Entwicklung und Umsetzung strategischer Ziele

Was Du mitbringst:

- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung im kaufmännischen Bereich
- Langjährige Erfahrungen aus dem IT-Channelgeschäft und Kontakte auf C-Level
- Erste kaufmännische und technische Erfahrungen im Cloud-Umfeld
- Begeisterung für Akquise und Verkauf sowie großes Engagement für den Erfolg
- Führungserfahrung sowie große Begeisterung und Empathie für Menschen
- Kommunikationsstärke und die Fähigkeit, andere Menschen zu gewinnen
- Einen aktiven, selbständigen und strukturierten Arbeitsstil
- Gute Kenntnisse in MS-Office und CRM

Was wir Dir bieten:

- Ein abwechslungsreiches und interessantes Aufgabenspektrum
- Flache Hierarchien, talentierte Kollegen und ein offenes Ohr für deine Ideen
- Sehr hohe Verdienstmöglichkeiten durch Provisionssystem
- Entfaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten in einem stark wachsenden Markt
- Ein junges, sympathisches und hochmotiviertes Team im Herzen von Berlin
- Tolle Team-Events und weitere soziale Leistungen

Du fühlst Dich angesprochen? Dann sende uns Deine aussagefähige Bewerbung einschließlich einem Lebenslauf an bewerbung@realcloud.de. Deine Ansprechpartnerin ist Frau Ilona Hensgen (Head of HR).